

Wie identifizierst Du diese Strategie?

- » Verfolgt Ziele konsequent.
- » Ist eher ein Ja-Sager.

- » Spricht gerne von großen Zielen.
- » Erreicht seine Ziele selten.
- » Wehrt sich, opponiert gegen Aufgaben/Vorgaben.

Was sind die besonderen Herausforderungen auf Distanz?

- » Ja-Sagen kann zur Überforderung führen.

- » Ungewiss, ob Ziele verfolgt werden.

Was sind die richtigen Aufgaben?

- » Wiederkehrende Routineaufgaben.
- » Aufgaben ohne Widerspruch/Widerstand.

- » Aufgaben, die Widerspruch brauchen.
- » Veränderungsprozesse.
- » Wehr sich gerne gegen Widerstand.
- » Eher Führungsaufgaben.
- » Aufgaben mit Innovationsnotwendigkeit.

Wie führst Du richtig und wirksam?

- » Klare Anweisungen geben.
- » Ziele (er)klären.
- » Überforderungen vermeiden (Ja-Sager).

- » Auftrag eher infrage stellen.
- » Bitten abschwächen/Erledigung anzweifeln.
- » An der eigenen Ehre packen.
- » Mit Widerspruch konstruktiv umgehen.